

Axon Partners Group reports a 2025 profit before tax of €8.4m, a 19% increase over 2024

The company posts its fifth consecutive year of double-digit growth and maintains a debt-free balance sheet

Axon Partners Group, specialising in alternative asset management and strategic consulting, closed 2025 with revenue of €25.2m (up 16.6%), operating profit of €8.9m (up 31.8%) and profit before tax of €8.4m (up 18.7%) compared to 2024. This marks the fifth consecutive year of double-digit growth across all key metrics.

The Board has proposed a gross dividend of €0.89 per share, consistent with the company's commitment to distribute approximately 75% of operating net profit. Payment is scheduled for 16 July 2026.

Sustained growth and a strong financial position

Over the past five years, group revenue has grown at a 15% CAGR, operating profit and profit before tax at 21%, assets under management at 19% and shareholders' equity at 14%, reaching €29.6m. The company ends the year with €7.66m in cash and no financial debt, supporting both its shareholder remuneration policy and its investment in new products.

Investment: new record in assets under management

The Investment Division was one of the year's main growth drivers. Assets under management rose by 27% to €838m, reinforcing Axon's position as a leading technology venture capital platform. Across all funds, the year closed with an average MoIC of 2.5x and a loss ratio below 5%, an uncommon combination in the industry.

These results place Axon among the world's top-performing managers. Axon Innovation Growth I ranks in the top global decile according to Preqin and Cambridge Associates, while the Growth and Climate Tech strategies are both in the top global quartile by return. Two milestones will shape the division's future: the launch of Axon Innovation Growth II, which, with a €300m hard cap, becomes the largest fund in the firm's history, and the preparation of a new Climate Tech fund for 2026 targeting €275m, which will support continued AUM growth in the coming years.

Consulting: record year in revenue and new business

The Consulting Division delivered its best ever year in revenue and new business, with double-digit growth supported by rising demand for strategic services in technology-driven and regulated sectors. Contracted sales reached €16.7m, with a 73% proposal win rate and an average value per won proposal of €501k, reflecting a client portfolio that is increasingly solid and larger in scale.

International expansion was another key theme of the year, with new commercial relationships established in the Middle East and ongoing consolidation of projects across various technology verticals. On top of this, the rollout of artificial intelligence tools is already feeding through into higher revenue per consultant, opening up scalability levers that simply did not exist before in this business.

'Axon continues to grow, largely thanks to our teams' extraordinary ability to create value for clients and investors, but also because we have very strong tailwinds behind us: we operate in the most strategic and differentiated space in the economy, technology and innovation. The world is stepping up its commitment to technology, and that direction remains the safest bet for the long term. We will continue to back organic growth and build an ever stronger and more profitable platform for our shareholders,' said Francisco Velázquez, Chairman and Managing Partner of Axon.

About Axon Partners Group

Axon is a global firm focused on technology and innovation, with a dual approach of technology investment and strategic consulting. The company operates through two complementary divisions: investment and consulting, with an international presence in Spain, Italy and Colombia, and projects across Europe, Latin America and the Middle East. Axon has been listed on BME Growth since 2022.

Axon Press contact:

M^aVictoria Capote

Email: maria.capote@axonpartnersgroup.com

Tel: +34 91 3102894

Axon Partners Group cierra 2025 con un beneficio antes de impuestos de 8,4 M€, un 19% más que en 2024

La compañía firma su quinto año consecutivo de crecimiento a doble dígito y mantiene un balance sin deuda financiera

Axon Partners Group, compañía especializada en gestión de activos alternativos y consultoría estratégica, ha cerrado el ejercicio 2025 con ingresos de 25,2 M€ (+16,6%), un resultado de explotación de 8,9 M€ (+31,8%) y un beneficio antes de impuestos de 8,4 M€ (+18,7%) frente al año anterior. Con estas cifras, la firma encadena su quinto año consecutivo de crecimiento de doble dígito en todas sus principales magnitudes.

El Consejo de Administración ha propuesto el reparto de un dividendo bruto de 0,89 € por acción, en línea con el compromiso histórico de la compañía de distribuir aproximadamente el 75% del resultado operativo neto. El pago está previsto para el 16 de julio de 2026. Crecimiento sostenido y posición financiera robusta

En los últimos cinco años, los ingresos del grupo han crecido a un CAGR del 15%, el resultado de explotación y el beneficio antes de impuestos al 21%, los activos bajo gestión al 19% y el patrimonio neto al 14%, hasta alcanzar los 29,6 M€. La compañía cierra el ejercicio con 7,66 M€ en caja y sin deuda financiera, lo que le permite mantener su política de retribución al accionista junto con su plan de inversión en nuevos productos.

Inversión: nuevo récord en activos bajo gestión

La División de Inversión ha sido uno de los grandes motores del ejercicio. Los activos bajo gestión han crecido un 27% hasta los 838 M€, una cifra que consolida a Axon como una de las plataformas de referencia del mercado en capital riesgo tecnológico. El conjunto de fondos cierra el año con un MoIC medio de 2,5x y una tasa de pérdidas por debajo del 5%, una combinación poco frecuente en la industria.

Detrás de estos números hay rentabilidades que sitúan a Axon entre los mejores gestores del mundo. Axon Innovation Growth I aparece en el primer decil mundial según Preqin y Cambridge Associates, y las estrategias de Growth y Climate Tech se mueven en el cuartil superior global por retorno.

El año ha estado además marcado por dos hitos relevantes para el futuro de la división. El primero, el lanzamiento de Axon Innovation Growth II, que con un hard cap de 300 M€ se convierte en el mayor fondo de la historia de la firma. El segundo, la preparación de un nuevo fondo de Climate Tech para 2026 con objetivo de 275 M€, que dará continuidad al crecimiento de los AUM en los próximos ejercicios.

Consultoría: año récord en ingresos y ventas

La División de Consultoría ha firmado el mejor ejercicio de su historia en ingresos y nuevas ventas, con crecimiento de doble dígito apoyado en una demanda creciente de servicios estratégicos en sectores tecnológicos y regulados. Las ventas contratadas alcanzan los 16,7 M€, con una tasa de éxito en propuestas del 73% y un valor medio por propuesta ganada de 501.000 €, lo que refleja una cartera de clientes cada vez más sólida y de mayor tamaño.

La internacionalización ha sido otro de los ejes del año, con la apertura de nuevas relaciones comerciales en Oriente Medio y la consolidación de proyectos en distintos verticales tecnológicos. A esto se suma la incorporación de herramientas de inteligencia artificial, que ya se está notando en un mayor ingreso por consultor y abre palancas de escalabilidad inéditas en este negocio.

"Axon sigue creciendo en gran medida por la extraordinaria capacidad de nuestros equipos para generar valor a clientes e inversores, pero sin duda también porque tenemos vientos de cola muy potentes a nuestro favor: trabajamos en el entorno más diferencial y estratégico de la economía, el de la tecnología y la innovación. El mundo acelera su compromiso con la tecnología, y ese rumbo sigue siendo el más seguro a largo plazo. Seguimos apostando por el crecimiento orgánico y por construir una plataforma cada vez más sólida y rentable para nuestros accionistas", ha señalado Francisco Velázquez, Presidente y Managing Partner de Axon.

Sobre Axon Partners Group

Axon es una empresa global centrada en la tecnología y la innovación con un enfoque bidimensional: Inversiones tecnológicas y consultoría estratégica. La compañía opera a través de dos divisiones complementarias: inversión y consultoría, con presencia internacional en España, Italia y Colombia, y proyectos en distintos mercados de Europa, América Latina y Oriente Medio. Cotiza en BME Growth desde 2022.

Contacto Prensa Axon:

MªVictoria Capote

Email: maria.capote@axonpartnersgroup.com

Tel: +34 91 3102894