



Axon Partners Group

Presentación de resultados 2024

CONFIDENCIAL

Índice

- ① Resumen ejecutivo del año 2024
- ② Principales magnitudes de Axon y resultados
- ③ Propuesta de reparto de dividendos
- ④ ESG



1

Resumen ejecutivo del año 2024

Resumen ejecutivo del año 2024

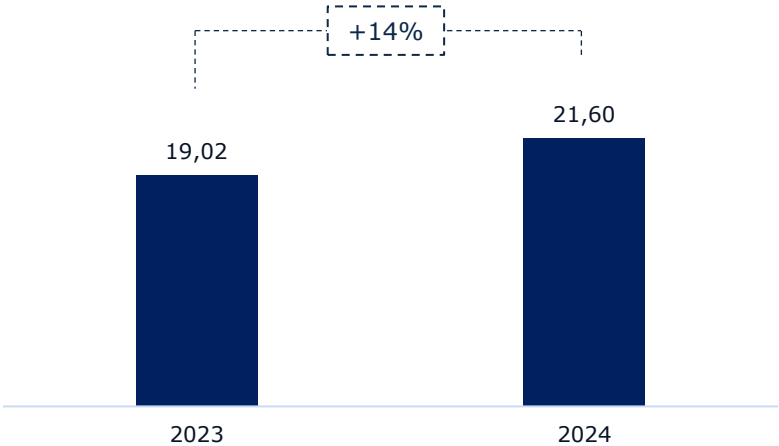
- Axon continúa afianzando su crecimiento basándose en:
 - Estructura de socios ejecutivos con alta experiencia y compromiso con el grupo por su participación en el accionariado.
 - Sólida plataforma de inversión con diferentes estrategias.
 - Reforzando la diversificación en Consultoría a través de la especialización en nuevas tecnologías y mercados.
 - Seguimos reforzando el departamento de back office y optimizando los procesos.
- Se mantiene un sólido balance a cierre del ejercicio 2024:
 - Sin deuda financiera.
 - La caja se sitúa en 9,7m€, habiendo invertido 1,9m€ en fondos gestionados por Axon en 2024.
 - La valoración contable de la participación de Axon en sus fondos asciende a 14,9m€ (crecimiento de +18% con respecto a 2023).
- Por el momento, las adquisiciones previstas en el IPO no se han materializado al no encontrar aún oportunidades con sinergias claras y a precios interesantes para el grupo.

2

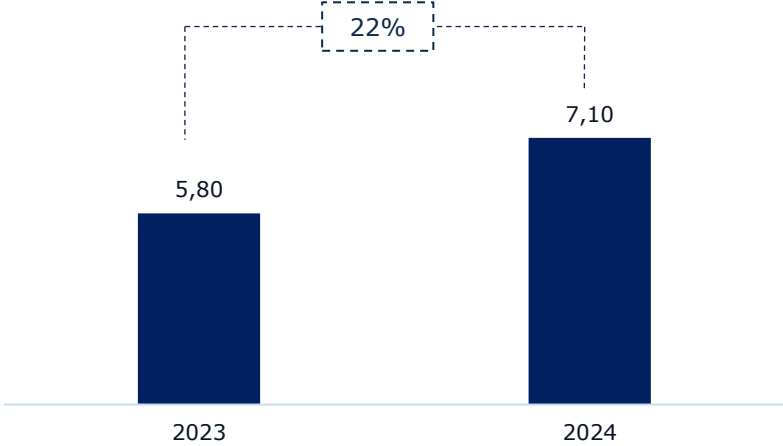
Principales magnitudes de Axon y resultados

Principales magnitudes y su evolución

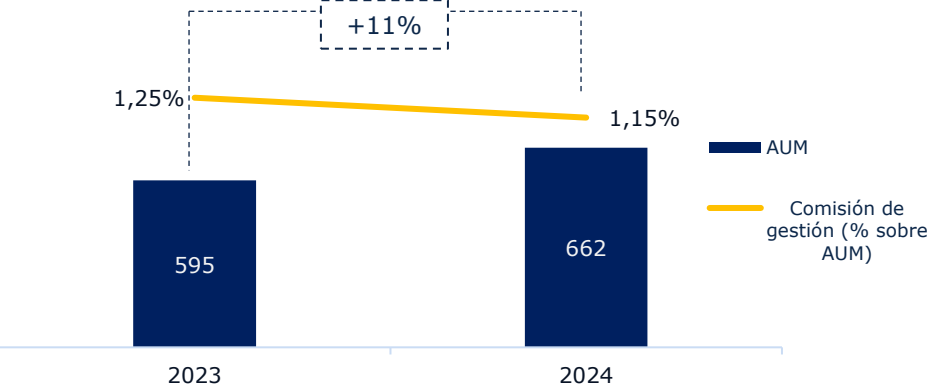
Ingresos inversión + consultoría (m€)



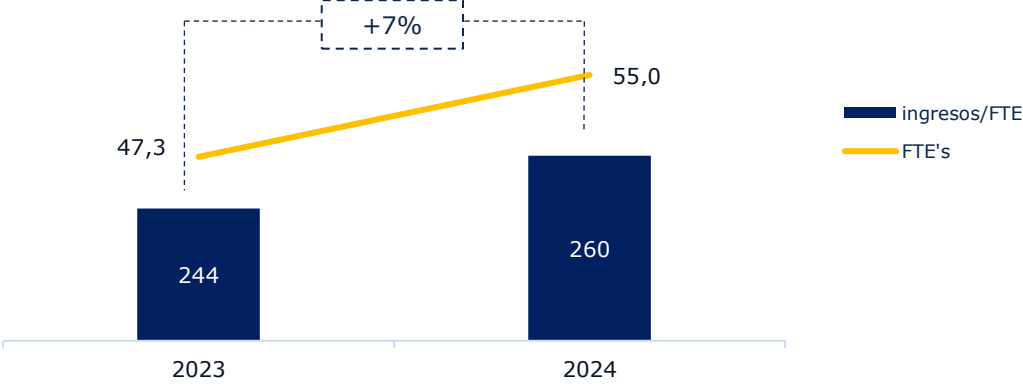
Resultado antes de impuestos (m€)



Inversión: AUM¹ (m€)



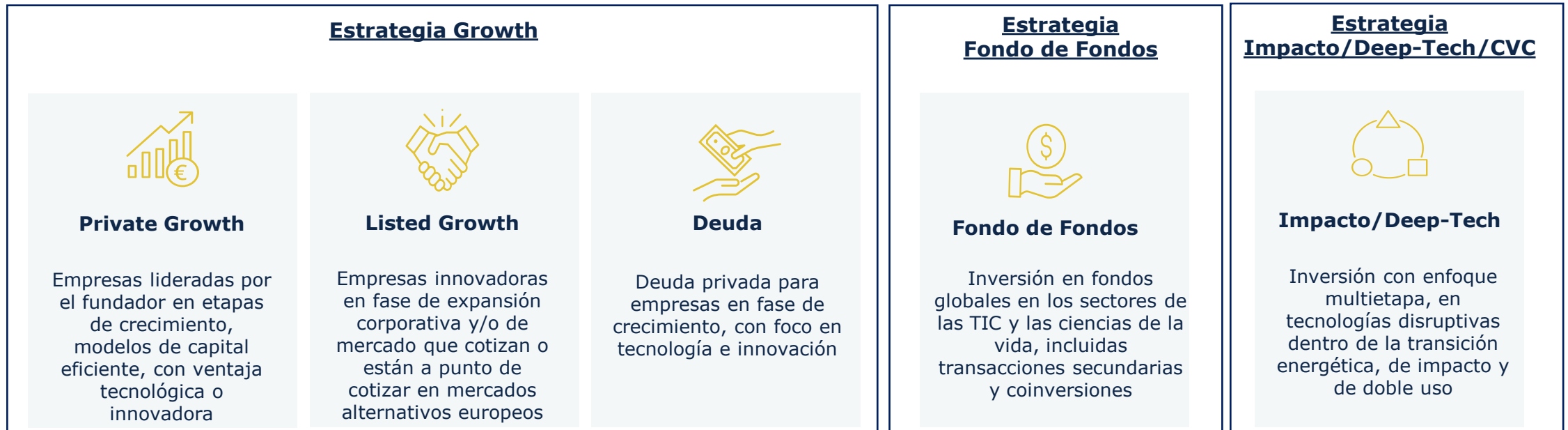
Consultoría: FTE's (#) - ingreso medio/FTE (m€)



1) Incluye sólo los activos gestionados por fondos de Axon, no incluye activos de Finizens.
2) En el cálculo del % en 2024 no se incluyen 60m€ que empiezan a generar comisiones en 2025.

División de inversión

- Se continúa aumentando los AUM en un entorno de mucha competencia habiendo captado a cierre del 2024 unos 60m€ del nuevo fondo de Growth que realizará su primer cierre en el 2025 y que espera alcanzar los 250m€.
- Se mantienen los retornos positivos de los fondos con el Fondo Axon Innovation Growth (estrategia Growth) en el “top decile” de su añada según datos de Preqin y Cambridge Associates.
- Axon sigue apostando por ser la plataforma líder de inversión especializada en innovación y tecnología habiendo aglutinado sus estrategias en tres unidades:



División de consultoría

- La división de consultoría se especializa en proyectos estratégicos con altos márgenes y competencia limitada con contratos medios de +500k€.
- Alta recurrencia de clientes gracias a la especialización tecnológica (ciberseguridad, telecomunicaciones y tecnologías emergentes), servicios de nicho y ventaja competitiva en los RFPs¹.
- Se mantiene un importante valor añadido con ingresos por consultor de +250k€.

Proyectos de consultoría



- Plazos: 6-24 meses
- Ingresos por modelos, análisis, etc...
- En ocasiones ingresos adicionales a éxito.

Grandes clientes



- Tipología de clientes:
 - Corporaciones
 - Bancos
 - Gobiernos

Especialización en Tecnología



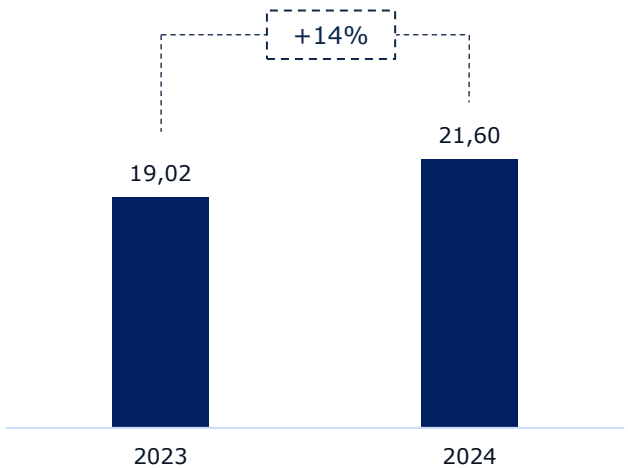
- Tecnologías:
 - Ciberseguridad, Telecomunicaciones, Inteligencia Artificial, "Internet of Things"
- Tipo de consultoría:
 - Regulación, Modelización, Estrategia

1) RFPs son las siglas de "Request for Proposals" (solicitud de propuestas)

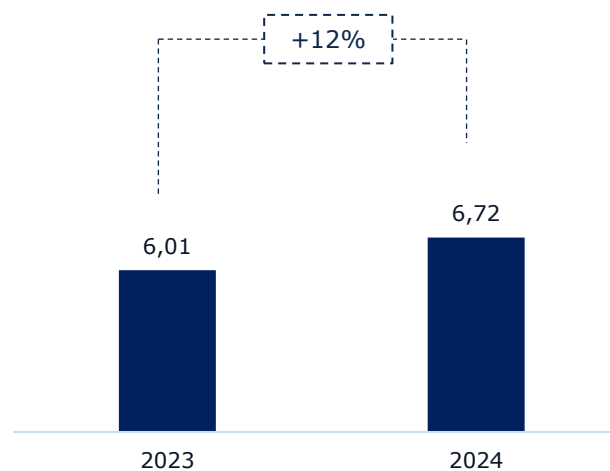
Resultados de inversión + consultoría 2024

- El negocio de Axon Partners Group se centra en las divisiones de inversión y consultoría.
- Los ingresos siguen creciendo con mejoras de margen y aumentando un 22% el resultado antes de impuestos a la vez que se mantiene el compromiso de reparto de dividendos.
- A continuación, se muestran los resultados de inversión y consultoría y comparativa con respecto el ejercicio anterior, así como las principales magnitudes del Balance consolidado en la página 10.

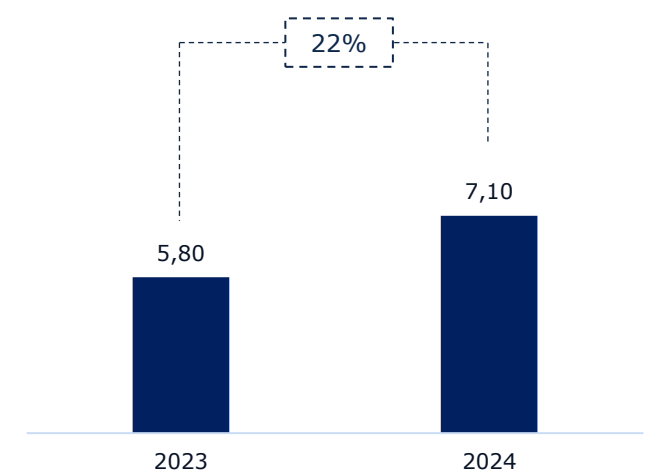
Ingresos (m€)



Resultado de explotación (m€)



Resultado antes de impuestos (m€)



Balance del grupo consolidado

- A continuación, se presentan los datos más relevantes del Balance Consolidado del grupo Axon.
- Adicionalmente, Finizens también consolida en el grupo, y por tanto se incluye en las cuentas consolidadas. Finizens cuenta con 470m€ en activos bajo gestión entre casi 22.000 clientes a cierre del 2024, se encuentra en break-even, un balance saneado sin deuda y con más de 2m€ de caja. Es una de las marcas más reconocidas en el segmento de robo-advisor en España.

Total Activo no Corriente	19.030.402
Total Activo corriente	14.550.207
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	9.722.059
TOTAL ACTIVO	33.580.609
Total Patrimonio Neto	26.879.087
Total pasivo no corriente	1.522.691
Total Pasivo Corriente	5.178.831
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	33.580.609

(Datos en Euros)

NOTA: el valor neto contable de las inversiones de Axon en sus fondos asciende a 14.875.780€

3

Propuesta de reparto de dividendos

Propuesta de dividendos

- El compromiso de Axon es repartir como dividendos el 75% del resultado operativo neto de las divisiones de inversión y consultoría anualmente.
- El consejo de administración ha aprobado el reparto de un dividendo, en línea con el compromiso adquirido, que deberá ser aprobado en junta.

- Resultado antes de impuestos de las divisiones de inversión y consultoría: 7.098.882€
- Propuesta de reparto de dividendos: 0,74 € brutos por acción
- Payout 75%
- Fechas relevantes:
 - Last trading date: 2 de julio de 2025
 - ExDate: 3 de julio de 2025
 - Record Date: 4 de julio de 2025
 - Pago: 17 de julio de 2025



4

ESG

ESG: Impacto y Sostenibilidad

Nuestro enfoque integrado para un impacto positivo

Nuestra visión

En Axon Partners Group, integramos la sostenibilidad como núcleo de nuestra estrategia inversora y operativa, con la convicción de que la tecnología, cuando se desarrolla y aplica responsablemente, tiene el poder de transformar positivamente la sociedad.

Doble Propósito

- 1 Generar rentabilidad financiera para nuestros inversores
- 2 Crear impacto positivo en la sociedad y el medio ambiente

Estrategias de Implementación

- 1 **Gobernanza ESG**
Comité ESG dedicado que supervisa la implementación de criterios de sostenibilidad en todas las áreas operativas
- 2 **Políticas y Procesos**
Políticas sólidas de inversión responsable y metodología de integración ESG en decisiones de inversión
- 3 **Due Diligence ESG**
Marco sistemático para evaluar riesgos y oportunidades ESG en todas las fases del ciclo de inversión
- 4 **Reporting Transparente**
Comunicación periódica de progreso e impacto a todos los grupos de interés

Tres Niveles de Actuación

Nivel Corporativo

Excelencia operativa interna y gestión efectiva de Axon como grupo empresarial

- Gobernanza corporativa
- Gestión de Recursos
- Capital Humano
- Ética Empresarial

Nivel Gestora (GP)

Maximizar impacto positivo a través de decisiones de inversión responsables

- Política de inversión ESG
- Proceso inversor
- Estrategia de fondos
- Reporting a inversores

Nivel Portfolio

Apoyo estratégico y monitorización ESG en empresas participadas

- Engagement activo
- Monitorización ESG

Plan de Acción 2025-2027





www.axonpartnersgroup.com